



PME carolo en croissance cherche un.e

## **TECHNICO-COMMERCIAL, spécialiste agriculture (H/F/X)**

**Horaire de travail :** Temps plein

**Date de démarrage :** Dès que possible

**Lieu de travail :** Notre bureau est basé à Thuin mais ton terrain de prédilection est le Hainaut Ouest et Centre avec quelques missions sur le reste de la Wallonie

**Horaire de travail :** Temps plein (flexibilité et télétravail)

**Ce que tu feras :** Let's go to the future ! Et pour cela nous avons besoin de toi!

Tu rapportes à la Directrice administrative et communication et tu es en contact avec plusieurs collègues au vu de ta fonction centrale.

Walvert est ambitieux et recherche un passionné de communication et d'agriculture.

L'équipe Walvert pourra compter sur ta polyvalence pour:

- être le point de contact entre et Walvert et ses partenaires agricoles : agriculteurs, fédérations, comices, coopérative, entreprises, etc.
- aider Walvert dans sa volonté d'acquérir des terrains pour y implanter un site de biométhanisation (démarchage pour identifier de nouveaux terrains et de nouveaux projets potentiels auprès d'agriculteurs et entreprises)
- rencontrer les agriculteurs pour leur expliquer les avantages de notre métier et les convaincre à s'impliquer dans les projets par exemple en fournissant la matière première (fumier, lisier, maïs, CIVEs, etc.)
- mettre en place des partenariats privilégiés avec les acteurs de la biométhanisation (Valbiom, Edora...).
- participer à des événements publics pour représenter Walvert : média, salon, foire agricole, journée portes ouvertes, universités, hautes écoles ...
- participer activement à l'implémentation et le développement de notre ERP (Odo)
- t'impliquer dans la partie administrative des dépôts de permis et diverses autorisations (CTB, etc.)
- partager ta passion de l'agriculture avec toute l'équipe Walvert
- toutes les autres tâches qu'il est impossible d'énumérer ici...

Tu prends donc part activement dans la stratégie de communication envers les agriculteurs à tous les niveaux

**Qui tu es :** Tu connais et tu te sens comme un poisson dans l'eau dans le monde agricole : tu y as grandi, tu l'as étudié ou tu en as fait ta passion.



Tu es un commercial né et on te fait confiance dès le premier contact. Tes premières expériences sont là pour le démontrer.

Tu es créatif, enthousiaste, autonome dans ton travail.

Tu as un esprit de pionnier : tout est à construire chez Walvert!

Super flexible et bosseur car la croissance est au rdv!

Et aussi profondément tourné vers l'avenir, optimiste, enthousiaste.

Tu es ouvert d'esprit et accepte la critique constructive tout en étant créatif et proactif.

Tu es à l'aise avec tout type d'outil IT.

Les objectifs ambitieux (avec des KPI) = même pas peur !

Team spirit = ta vision du job idéal

L'ouverture d'esprit = ta plus grande qualité

La proactivité = une évidence pour toi

Les énergies vertes = une nécessité

You are able to understand English

**Qui nous sommes :** Une PME en forte croissance et qui se donne les moyens de ses ambitions

Notre philosophie : gère-toi toi-même et tu seras aidé !

Notre vision :

- développer et exploiter des projets de biomasse en s'appuyant sur les principes du développement durable et des circuits courts.

- une culture d'entreprise forte basée sur nos valeurs : Focus, Nature, Confiance, Bienveillance, Passion

- un ancrage profondément local

**Ce que nous t'offrons :** Des responsabilités

L'opportunité de faire partie d'une équipe de pionniers et de construire l'avenir de Walvert et la filière de la biométhanisation

Être acteur du changement dans les énergies vertes

Un package très complet avec des avantages extra-légaux (y compris voiture de société pour tes déplacements)

Et peut-être et surtout, une vision claire et une culture d'entreprise forte!

**Comment postuler :** Envoie ta candidature pour le 30 janvier au plus tard (elle sera traitée en toute confidentialité) à [administration@walvert.be](mailto:administration@walvert.be)